



EMPOWER_UP



EMPRENDEDORES Y MICRO-EMPRESAS

¡Este programa es una oportunidad única para que los emprendedores lleven sus marcas al siguiente nivel!

Con un enfoque práctico y estratégico, los participantes adquirirán los conocimientos y las herramientas necesarias para construir una presencia digital sólida, lanzar sus marcas con éxito y alcanzar sus objetivos de negocio en el competitivo mundo online.

INCLUYE:

Capacitación en Contenido & Ads:

Aprende a crear y gestionar contenido efectivo y campañas publicitarias.

Creación de Marca:

Define y comunica tu identidad de marca.

Desarrollo Web:

Construye una presencia online profesional.

Coaching Empresarial:

Recibe orientación estratégica para hacer crecer tu emprendimiento.



PERFIL DE CLIENTE IDEAL

- **Emprendedores apasionados:** Personas con una idea de negocio clara y la motivación para llevarla a cabo.
- **Visión de crecimiento:** Buscan escalar su emprendimiento y están dispuestos a invertir en su desarrollo.
- **Mentalidad digital:** Entienden la importancia del marketing digital para el éxito de su negocio.
- **Recursos disponibles:** Cuentan con los recursos financieros para invertir en un programa de formación y acompañamiento.
- **Compromiso y proactividad:** Están dispuestos a dedicar tiempo y esfuerzo para aprender y aplicar los conocimientos adquiridos.





EMPOWER_UP

Duración: 4 meses

Público Objetivo: Emprendedores con visión y recursos para invertir en su crecimiento.

Cupo Máximo: 10 participantes

Nuestros Servicios 2024
Nuestros Servicios 2024

TEMARIO

MES 1: CIMIENTOS DE MARCA

Semana 1-2: Branding estratégico

- **Desarrollo de Logotipo:** Creación de un logotipo impactante y memorable que represente la esencia de la marca.
- **Manual de Marca:** Elaboración de un manual de marca que establezca las directrices de uso de la identidad visual y garantice la coherencia en todas las comunicaciones.

Semana 3-4: Talleres estratégicos

- **Estructura Organizacional:** Definición de roles y responsabilidades, optimización de procesos y establecimiento de una cultura empresarial sólida.
- **Buyer Persona:** Identificación y comprensión profunda del cliente ideal, sus necesidades y motivaciones.
- **Estrategia de Comunicación:** Diseño de un plan de comunicación efectivo para conectar con la audiencia y alcanzar los objetivos de negocio.

www.diyita.com.mx

MES 2: PRESENCIA DIGITAL

Semana 1-2: Desarrollo Web con IA

- Diseño y desarrollo de un sitio web atractivo, funcional y optimizado, alineado con la identidad de la marca.
- Utilización de herramientas de inteligencia artificial para agilizar el proceso y obtener resultados de alta calidad.

Semana 3-4: Marketing Digital

- **Desarrollo de contenido con IA:** Creación de contenido relevante y optimizado utilizando herramientas de inteligencia artificial.
- **Meta Ads y Google Ads:** Configuración y gestión de campañas publicitarias efectivas en las principales plataformas.

MES 3: LANZAMIENTO Y PROMOCIÓN

• **Semana 1-2: Preparación para el lanzamiento**

- Revisión y ajuste de todos los elementos de la marca y la estrategia de marketing.
- Creación de materiales promocionales y campañas de lanzamiento.
- Planificación de la estrategia de lanzamiento en redes sociales y otros canales.

• **Semana 3-4: Implementación de Campañas**

- Lanzamiento de la marca en el mercado.
- Ejecución de campañas publicitarias en las plataformas seleccionadas.
- Monitoreo y optimización constante de las campañas para maximizar resultados.
- **Taller de Ventas:** Técnicas y estrategias para cerrar ventas de manera efectiva y fidelizar clientes.

MES 4: ANÁLISIS Y CRECIMIENTO

- **Semana 1-4: Medición de resultados y planificación futura**
 - Análisis detallado de los resultados obtenidos en las campañas de lanzamiento.
 - Evaluación del desempeño de la marca en el mercado.
 - Identificación de áreas de mejora y oportunidades de crecimiento.
 - Planificación de estrategias de marketing a largo plazo.
 - Seguimiento y optimización continua de las campañas publicitarias.

EMPOWER_UP

BENEFICIOS



BENEFICIOS CLAVE

- **Lanzamiento exitoso de su marca:** Obtendrán todas las herramientas y conocimientos necesarios para lanzar su marca al mercado de manera efectiva y profesional.
- **Identidad de marca sólida:** Desarrollarán una identidad visual y verbal coherente que los distinga de la competencia y genere confianza en su audiencia.
- **Presencia digital impactante:** Construirán un sitio web optimizado y atractivo, y aprenderán a crear contenido relevante y gestionar campañas publicitarias efectivas en redes sociales.
- **Estrategias de marketing probadas:** Adquirirán conocimientos prácticos sobre marketing digital, ventas y comunicación estratégica.
- **Acompañamiento personalizado:** Recibirán mentoría y apoyo continuo por parte de expertos en marketing digital durante todo el programa.
- **Networking y colaboración:** Formarán parte de una comunidad exclusiva de emprendedores, lo que les permitirá establecer contactos valiosos y explorar oportunidades de colaboración.
- **Crecimiento acelerado:** Alcanzarán sus objetivos de negocio de forma más rápida y efectiva gracias a la combinación de conocimientos, herramientas y apoyo personalizado.
- **Confianza y seguridad:** Se sentirán empoderados y preparados para enfrentar los desafíos del mundo digital con una base sólida y estrategias probadas.

BENEFICIOS ADICIONALES

DIYITALIEBERS CLUB

- Acceso a una comunidad exclusiva de emprendedores.
- Mentoría personalizada por parte de expertos en marketing digital.
- Recursos y herramientas adicionales para impulsar el crecimiento de la marca.
- Networking y oportunidades de colaboración con otros participantes.
- Acceso a oficinas en Domain Tower (bajo reservación)